



OBCHODNÍK PRŮMYSLOVÝCH ZAKÁZEK

Objevujte nové trhy. Otevírejte nové příležitosti.

Budete vyhledávat nové B2B zákazníky a otevírat obchodní příležitosti. Povedete obchodní jednání, navrhovat řešení na míru a rozvíjet zakázky od prvního kontaktu až po jejich předání do realizace.

Hledáme obchodníka s tahem na branku, který umí jednat se zákazníky a jde si za výsledkem. Výhodou jsou zkušenosti v B2B obchodě, orientace ve výkresové dokumentaci a komunikativní AJ nebo NJ.

Nabízíme 5 týdnů dovolené, možnost profesního růstu, služební automobil, provizní systém odměňování, prostor pro vlastní nápady a iniciativu, i příspěvek na stravování.

Máte chuť jít do toho s námi? Ozvěte se nám, rádi s vámi pozici osobně prodiskutujeme.

 zamestnani@tokoz.cz

 **724 632 612**